EDGE Technology

確度の高いアポを効率的に獲得
問い合わせフォーム営業ツール

GeAIne

新規開拓に必要なすべてをGeAIneで。

BtoB向け新規開拓支援SaaS
サービス概要資料

© EDGE Technology Inc.

会社概要

GeAIne

テクノロジーで
世界中の人々を幸せに

私たちは、最先端の人工知能技術により、さまざまな社会の課題を解決し、

AIとIoTが実現する未来の社会に貢献していきます。

AIやIoTによって、人々や企業がシームレスにつながる

より便利で豊かな社会を実現していきたいと考えています。

会社名・称号	エッジテクノロジー株式会社
設 立	2014年5月12日
資本金	95,354,000円
事業内容	**AIソリューションサービスの提供** **AI教育サービスの提供** **AIプロダクトの開発/販売**
ホームページ	https://www.edge-tech.co.jp

APAC CIOoutlook誌の2019年AIコンサルティング／サービス企業のトップ10社に選出

デロイト トウシュ トーマツ リミテッド 2020年日本テクノロジー Fast 50に選出

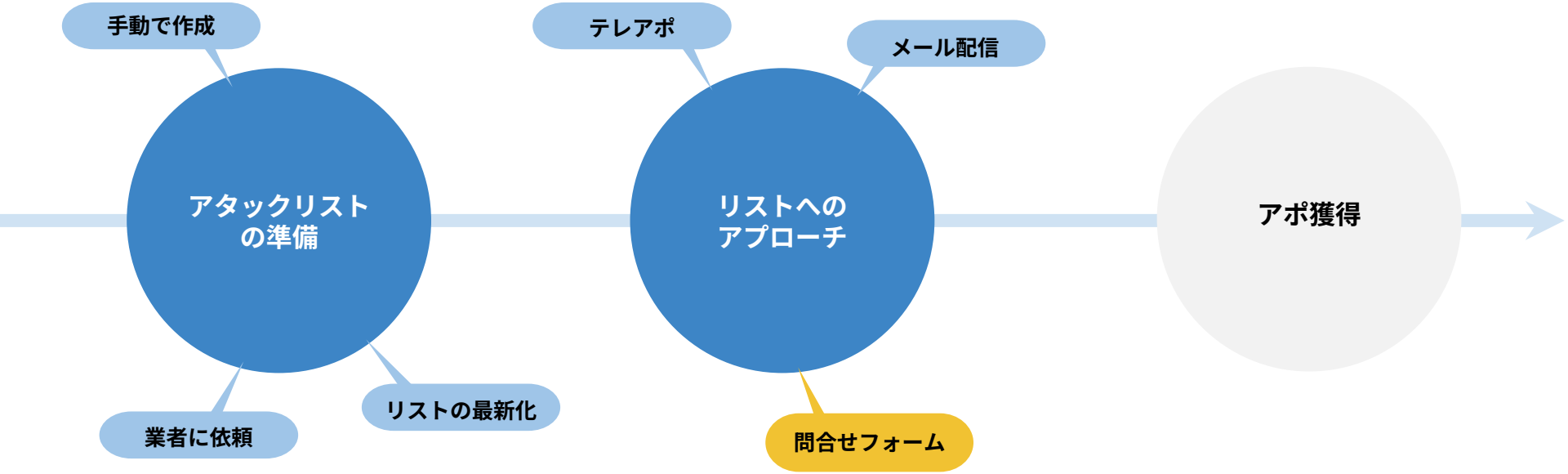
MSA-IS-445

© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

新規開拓には人手と時間がかかります

新規開拓を成功させるには、必要十分なアタック先と地道なアプローチが重要となります。
ただ、それにはリストの準備、一件一件のメールや電話での連絡など。非常に時間と労力がかかっていました。
GeAIne（ジーン）では、問合せフォーム営業を最大限効率化、最適化し、アポイントの獲得に繋げていきます。



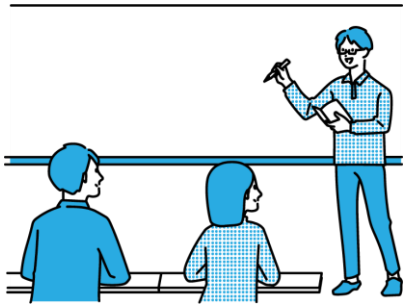
© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

GeAIne（ジーン）はこういった使われ方をされています

GeAIneでは、新規開拓はもちろん「**多くの企業に向けて情報発信がしたい**」というご要望にお応えできます。

新規開拓・アポ獲得



セミナー集客

アンケート依頼

情報発信

© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

GeAIneの特徴・強み

GeAIneは、貴社の問合せフォーム営業を効率化し、**人の手に比べ数十倍の速度で送信が可能**です。
また、単に自動送信を行うだけでなく、ターゲットリストの取得、クリック計測など成果に繋がるための機能があり、
フォーム営業の効果検証や効果を出すためのPDCAを回す上で、正に最適解なプロダクトです。

1．シンプルで分かりやすいUI

2．リスト抽出から送信までワンストップで実施

3．文章のA/Bテスト、クリック率の計測が可能

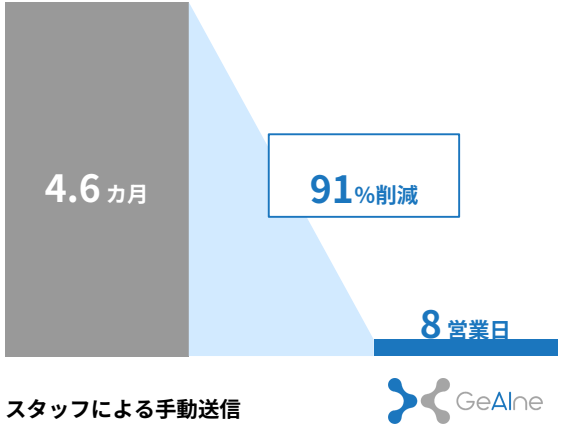
4．サポート担当による使用方法のレクチャーや文章の添削など、充実のサポート体制

© EDGE Technology Inc.

GeAIne導入の効果

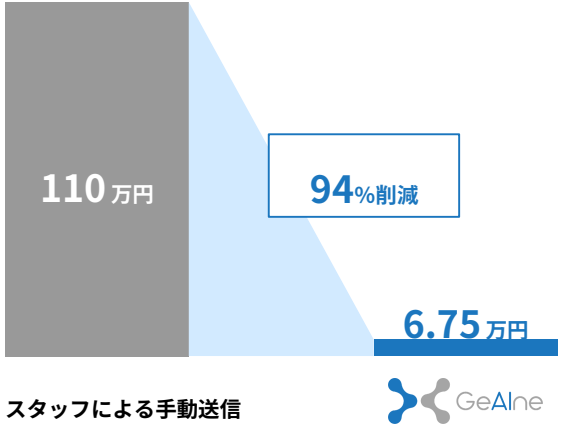
GeAIneを導入することで、**問合せフォーム営業の作業時間を圧倒的に短縮することができます。**
また、作業にかかる人件費がかからないことから、**大幅なコスト削減にも貢献します。**

作業時間の短縮：6000件の問合せフォーム営業を行う場合



スタッフによる手動送信は１件３分、１日８時間、月間20日稼働と想定。
GeAIneでの送信準備に１時間、自動送信2,400件、手動送信3,600件。
手動送信は、GeAIneの補助機能を使用し、１件１分として換算しています。

コストの削減：6000件の問合せフォーム営業を行う場合



スタッフの時給を1,500円。１日８時間、月間20日稼働で月24万円と想定。
GeAIneは、リスト無しスタンダードプラン（６ヶ月間）の月額費用で換算しています。

© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

GeAIneでの作業の流れ

GeAIneでの作業は、**営業リストの準備と文書のセットの2ステップだけ。**
簡単な作業で多くの企業へアプローチが可能です。

営業リストの準備

貴社でご用意されたリスト、GeAIneから取得したリストのどちらでもご利用が可能です。

自社保有のリスト

GeAIneから取得

営業文章の準備

2パターンの文章のどちらが反響が高いか確認できる『**A/Bテスト**』。**クリック測定のためのURL設定**などが可能です。

2パターン作成

A B

クリック測定

送信

「自動送信のみ」「手動送信のみ」「自動送信・手動送信」を選択して送信できます。
日時を指定した予約配信も可能です。

GeAIneで送信

© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

GeAIneが選ばれる理由

量が必要な問合せフォーム営業は、送るだけではより良い成果に繋がらないこともあります。
GeAIneには、**問合せフォーム営業の成功に繋がる改善や最適化をするための必要な機能が網羅**されています。

自動送信・手動送信

過去に自動送信が成功した企業に絞って送信できる「自動送信」。
より多くの企業にアプローチができる「手動送信」を選択することができます。

クリック計測

文章内にキャンペーンURLを設定でき、どれだけクリックされたのか計測することができます。キャンペーンURLはGeAIne内で簡単に発行することができます。

文章のA/Bテスト

より反響のある文章にしていくため、2種類のアプローチ文章をセットできます。
どちらの文章がより効果が高かったかをクリック数から把握することができます。

スコアリング機能

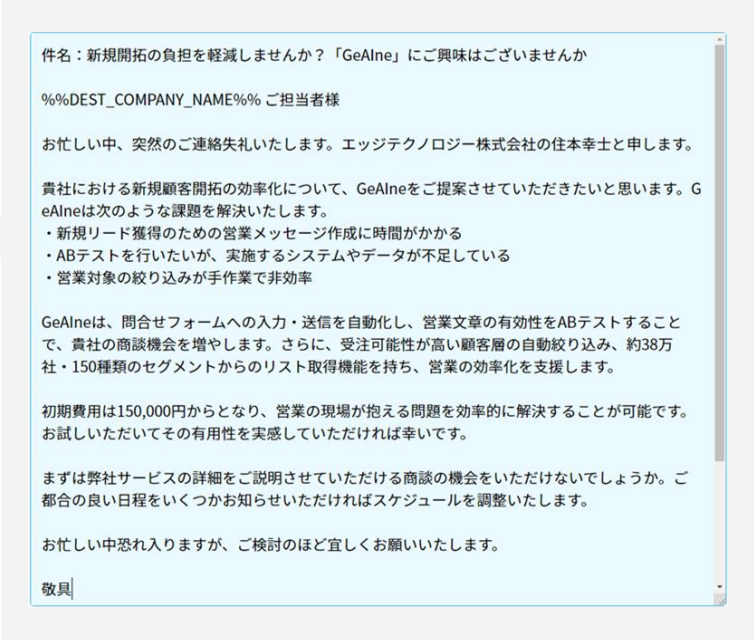
クリック数の計測結果を元に、企業抽出の条件をスコアリングすることができます。
スコアの高い抽出結果でリスト出力や問合せフォームへの配信をすることができます。

© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

アプローチ文章はGeAIneが用意します

GeAIneに営業資料などをアップロードすることで、アプローチ文章を自動生成します。
めんどうな準備は不要です。



© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

料金プラン①

リスト取得機能付きのプランです。GeAlneの保有する約69万社の企業DBから営業リストを取得できます。

初期費用 150,000（税抜） ※初回のみ（更新や再開時にはご請求いたしません）

+LIST	ビジネス 70,000 円/月（税抜）	スタンダード ※リスト補完機能付 121,500 円/月（税抜）	ハイエンド ※リスト補完機能付 160,000 円/月（税抜）
3か月	送信数 5,000 社/月 リスト取得 6,000 社/月	送信数 10,000 社/月 リスト取得 11,000 社/月	送信数 20,000 社/月 リスト取得 21,000 社/月
6か月	送信数 6,000 社/月 リスト取得 7,000 社/月	送信数 12,000 社/月 リスト取得 13,000 社/月	送信数22,000 社/月 リスト取得23,000 社/月
12か月	送信数 6,000 社/月 リスト取得 7,000 社/月	送信数 12,000 社/月 リスト取得 13,000 社/月	送信数22,000 社/月 リスト取得23,000 社/月

※1ヵ月内であれば同じ会社に何回送っていただいても件数カウントされません（翌月リセットされます）
※上記よりも送信数の多いエンタープライズプランがございます。営業担当にご確認ください。

© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

料金プラン②

お持ちのリストをGeAlneにアップロードいただく、リスト取得のないプランです。

	初期費用 150,000（税抜） ※初回のみ（更新や再開時にはご請求いたしません）		
GeAlne	ビジネス 40,000 円 / 月（税抜）	スタンダード ※リスト補完機能付 67,500 円 / 月（税抜）	ハイエンド ※リスト補完機能付 80,000 円 / 月（税抜）
3か月	送信数 5,000 社 / 月	送信数 10,000 社 / 月	送信数 20,000 社 / 月
6か月	送信数 6,000 社 / 月	送信数 12,000 社 / 月	送信数22,000 社 / 月
12か月	送信数 6,000 社 / 月	送信数 12,000 社 / 月	送信数22,000 社 / 月

※1ヵ月内であれば同じ会社に何回送っていただいても件数カウントされません（翌月リセットされます）
※上記よりも送信数の多いエンタープライズプランがございます。営業担当にご確認ください。

© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

安心のサポート体制

GeAlneでは全てのお客様にサポート担当がつき、GeAlneの活用をサポートいたします

導入レクチャー

ご導入後すぐにサポート担当から
GeAlneの使用方法についてご説
明させていただきます
※オンライン1時間程度

文章の添削

より効果が出る可能性を上げるた
め、サポート担当にてアプローチ
文章の添削をいたします。
※何度でもご利用いただけます

改善MTG

ご導入１ヶ月後に、疑問点や課題
を解決するための改善MTGを実施
いたします。
※ご希望に応じて複数回実施も可能

© EDGE Technology Inc.

商談予約はこちら

GeAIne

ご不明点はお気軽にご相談ください

https://the.geaine2.jp/

商談予約

詳しくはご商談にて
ご説明いたします

© EDGE Technology Inc.